

BEREICHERN SIE UNSER TEAM!

Was uns fehlt, sind Sie!

VERTRIEBSMITARBEITER AUSSENDIENST (M/W/D) 100%

Als führender mittelständischer Anbieter für Montagelösungen sind wir in Sachen Akkuschraub-, Akkuniet- und Akkuladetechnik oft die erste Wahl für verschiedene Automobilhersteller, namhafte Unternehmen der Luft- und Raumfahrt sowie Industrieunternehmen aus der ganzen Welt. Pioniergeist, Ideenreichtum und Innovation sind die Triebfeder unserer 40-jährigen Firmengeschichte.

HST

BEREICHERN SIE UNSER TEAM!

Vertriebsmitarbeiter Außendienst (m/w/d) 100%

Branchenkenntnisse sind von Vorteil, aber keine Voraussetzung. Wir unterstützen Sie durch eine fundierte Einarbeitung und entsprechende Produktschulungen dabei, sich das notwendige Fachwissen anzueignen.

Ihre Aufgaben

- Eigenständige Betreuung und Weiterentwicklung unserer wichtigsten Kunden im Vertriebsgebiet Bayern, insbesondere im Bereich Key Account Management
- Regelmäßige persönliche Besuche bei Bestandskunden sowie Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen
- Technische Beratung unserer Kunden zu erklärungsbedürftigen Produkten und individuellen Lösungen
- Erarbeitung und Präsentation technischer Lösungskonzepte in enger Zusammenarbeit mit unseren Kunden und internen Fachbereichen
- Identifikation neuer Geschäftsmöglichkeiten sowie aktive Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen
- Unterstützung und fachliche Betreuung unseres Händlernetzwerks bei technischen und vertrieblichen Fragestellungen
- Bearbeitung von Kundenanfragen sowie Begleitung von Projekten von der ersten Anfrage bis zur Umsetzung
- Strukturierte Dokumentation der Kundenaktivitäten und regelmäßiger Austausch mit dem Team
- Teilnahme an Messen, Fachveranstaltungen und Kundenevents zur Pflege bestehender Kontakte und Erschließung neuer Geschäftsmöglichkeiten

Unsere Anforderungen

- Sie verfügen über eine abgeschlossene technische Ausbildung, ein technisches Studium oder eine vergleichbare Qualifikation. Entscheidend ist vor allem Ihr technisches Verständnis und die Bereitschaft, sich intensiv mit unseren Produkten auseinanderzusetzen.
- Idealerweise bringen Sie erste Erfahrungen im technischen Vertrieb, Außendienst oder in der technischen Kundenbetreuung mit.
- Sie haben Freude daran, technisch anspruchsvolle und erklärungsbedürftige Produkte zu verstehen und deren Vorteile überzeugend zu vermitteln.
- Sie verbinden technisches Verständnis mit kaufmännischem Denken und erkennen sowohl die Anforderungen unserer Kunden als auch wirtschaftliche Zusammenhänge.
- Sie treten sicher und verbindlich auf, kommunizieren gerne mit unterschiedlichen Ansprechpartnern und haben Freude am persönlichen Kundenkontakt.
- Sie arbeiten selbstständig, strukturiert und lösungsorientiert und bringen die notwendige Eigeninitiative für die Betreuung Ihres Vertriebsgebiets mit.
- Sie sind sicher im Umgang mit den gängigen MS-Office-Anwendungen und bereit, sich in neue Software einzuarbeiten.
- Sie bringen Reisebereitschaft innerhalb Ihres Vertriebsgebiets Bayern mit.
- Sie verfügen über gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift.

Wir bieten

- Einen sicheren Arbeitsplatz mit einem unbefristeten Arbeitsverhältnis
- Hervorragendes Betriebsklima, gefördert durch Team-Events
- Förderung von Eigeninitiative und neuen Ideen, sowie Fortbildungen
- Flexible Arbeitszeiten
- Betriebliche Altersvorsorge
- Kinderbetreuungszuschuss
- Private Krankenzusatzversicherung mit Chefarztbehandlung
- Flache Hierarchien mit kurzen Entscheidungswegen

Schicken Sie uns Ihre Bewerbung an: **bewerbung@hst.group**
Bei Fragen stehen wir Ihnen gerne zur Verfügung. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

HST

Im Martelacker 12 | D-79588 Efringen-Kirchen | Telefon: +49 7628 - 9111-0 | info@hst.group | www.hst.group